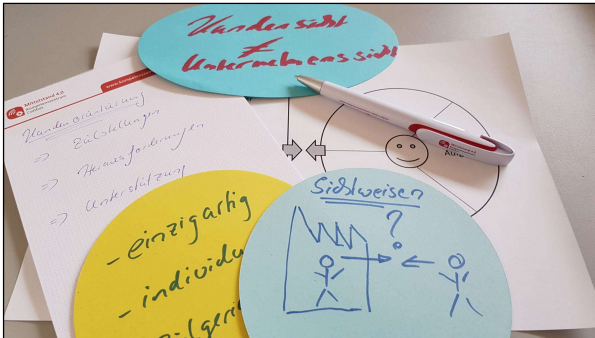




Aus Kundensicht denken



Perspektivwechsel für ein zielgruppenspezifischeres Geschäftsmodell

INHALTE

- ✓ Zielgruppen identifizieren und beschreiben
- ✓ Kundenherausforderungen analysieren
- ✓ Wertschöpfungsangebote identifizieren
- ✓ Geschäftsmodelle auf Robustheit testen

NUTZEN

Im Workshop werden Methoden vorgestellt und angewandt, um die Kunden besser zu verstehen, das Geschäftsmodell noch mehr an die Kundenanforderungen anzupassen und es anschließend auf seine Robustheit zu überprüfen. Alle Methoden können direkt im Unternehmen angewendet werden.

UMFANG

2 Stunden für bis zu 15 Personen

FORMAT DES WORKSHOPS

- ✓ Vorträge + interaktive Übungen in Kleingruppen
- ✓ Methodenanwendung

TECHNIK / AUSSTATTUNG

- ✓ Gruppenarbeitsplätze (1-3 gr. Tische)
- ✓ Beamer
- ✓ (Lein-) Wand
- ✓ Strom
- ✓ Pinnwand / Whiteboard

Ihr Kontakt



Norman Günther

Tel: 03375 508782 | Mail: nguenther@th-wildau.de
TH Wildau | Hochschulring 1 | 15745 Wildau
www.kompetenzzentrum-cottbus.digital